

الهی به امید تو الهی به امید تو . جلسه اول دوره پول سازی از فایل صوتی دکتر محمد بصیری روی کاغذ آورده شده است.

tovman.ir

سلام عرض می کنم خدمت همه شما دوستان نازنینم. امیدوارم که حالتان خوب باشه سر حال باشید خیلی خوشحالم که با شما عزیزان دارم صحبت می کنم. به امید خدا داریم یک دوره ای را شروع می کنیم یک دوره ای که مطمئنم می تونه متفاوت ترین دوره ای زندگیتون باشه. یک دوره ای را شروع می کنیم که سراسر خیر و برکت. همین اول دوره خدا را شکر می کنم و بهتون تبریک بگم که وارد مسیر جدیدی از زندگیتون شدید. مطمئنم که اگر دونه دونه تمریناتی را که بهتون میدم انجام بدید برکاتی وارد زندگیتان میشه که خودتون حیرت زده میشید، خودتون شکه میشید میگوید چرا تو سه ماه باید این همه اتفاق خوب تو زندگیم بیفته. زمانی که ما با قانونمندی ها آشنا بشیم میتونیم کاری کنیم کارستون. میتونیم کولاک کنیم و نتایج فوق العاده ای را رغم بزنییم. البته چندتا نکته بهتون بگم. یکی اینکه دارید این فایل صوتی را گوش می کنید حتما خودکار و کاغذ همراهتون باشه نکات را روی کاغذ یادداشت کنید اگر سوالی پرسیده میشه حتما استوپ بزنیید پاسخ سوال را روی کاغذ بنویسید و بعد ادامه فایل را گوش کنید. حتماً یاددتون باشه تمرینات را به صورت کامل انجام بدید. عزیزان دل من فقط گوش کردن فایده ای نداره باید تمریناتی را که ازتون می خوام کامل انجام بدید. من اول کاری بذارید جواب یک سوالتون را بدم. بذارید پاسخ را به کمی بلندتر بدم. کلاس پولسازی را من دوازده سال که در ایران دارم برگزار می کنم. این دوره ای را که دارم برای شما برگزار می کنم، دومین دوره رایگانی است که دارم برگزار می کنم. اولین دوره رایگانم را سال 91 زمانیکه قیمت ها چندین برابر شد، دوره دکتر احمدی نژاد برگزار کردم. من همیشه وقتی که به مردم فشاری وارد شده در کنار مردم قرار گرفتم. توی زندگیم دو بار کلاس رایگان برگزار کردم. یکیش الان و یکیش سال 91. سال 91 دوباره همین کلاس پولسازی را البته بصورت رایگان برگزار کردم. من میتونم کاری را انجام بدم که با قدرت انجام بدم. هیچکس تو ایران نمیتونه انجام بده. خدا را شکر که کلاس های پولسازیم را توی این دوازده ساله در نه تا استان کشور برگزار کردم در شهرستان های مختلف و همیشه جواب کلاسها را گرفتم. توجه کنید که کلاسها قیمت اصلیش سی میلیون تومان. و این کلاس ها توی شهرستان های مختلف، کلاس پولسازی را برگزار می کنم یک دوره 64 ساعت آموزش برگزار می کنم با گارانتی 200 درصد. میگم شما سی میلیون تومان سرمایه گذاری کنید اگر پایان سه ماه به آن نقطه ای که می خواستید برسید، نرسیدید من دو برابرش را به شما بر می گردانم. چون من به کار خودم ایمان دارم. چون من به قانونمندی های خدای مهربان ایمان دارم. چون من می دانم خداوند این دنیا را بی حساب و کتاب نیافریده. این دنیا سراسر قانونمندیه. و آن کسی که قانونمندی را متوجه بشه اصلاً مهم نیست که کیه؟ قانونمندی را اجرا کنه نتیجه میگیره. و من برای شما در دوره پولسازی که در آن ثبت نامتون کردم قراره یک دوره سی میلیونی بصورت رایگان برگزار کنم چرا؟ چون من میدونم از هر دستی که بدی از همان دست می گیری. چون من میدونم زمانی که فشار وارد میشه به مردم جامعه من، من که دستم به جایی می رسه من که می تونم کاری انجام بدم، اگر کاری انجام ندیم دارم به مردم خیانت می کنم. همان اول کاری بذارید به چیز دیگه هم بگم. خیلی ها به من میگن آقای بصیری شما که مرفه بی دردی و از این حرفها. درست من در لحظه اکنون مرفه بی دردم. در لحظه اکنون خدا را شکر خدا را شکر بواسطه اجرای قانونمندی ها چندین کسب و کار مختلف دارم، بیش از 50 تا کارمند دارم. دوره برگزار می کنم، در ادامه میگم کارمندام کجاها هستند، چطوری داریم کار می کنیم، اصلاً درآمد خود من از چه راهی هست. در ادامه کامل توضیح میدم. فقط بذارید چند خطی توضیحات اولیه بدم. یکیباین که من نه مادرم پولدار بوده، نه بابام پولدار بوده؛ میخوام همین اول کاری یکسری چیزهای غلطی که تو ذهنتان بوده بریزید دور. بابای من فرهنگی بازنشسته، مامان خانه دار، چهارتا بچه وضعیت زندگی کاملاً معمولی. این کاملاً معمولی تاکید می کنم کاملاً معمولی. ولی چه اتفاقی تو زندگی محمد بصیری میافته که الان این همه کارمند داره، چه اتفاقی میافته که سالیانسال درآمد محمد بصیری زیر ماهی 60-70 میلیون تومان نیامده. بحول و قوه الهی محمد بصیری، رستوران داره، آموزشگاه داره، کتابفروشی داره، تو بورس سرمایه گذاری میکنه، خرید و فروش ملک میکنه، تو شهرستان های مختلف همایش برگزار میکنه. چی شده که به این نقطه رسیده؟ میخوام بهتون بگم که یک قانونی داریم بنام باترفلای افکت ( Butterfly effect ) اثر پروانه ای یا اصل پروانه ای هم بهش

## THE BUTTERFLY EFFECT



میگن. اثر پروانه‌ای چی میگه؟ اثر پروانه ای میگه کارهای کوچکی که ما توی زندگی انجام میدیم، میتونه اثرات خیلی بزرگی داشته باشه. دوباره، اثر پروانه‌ای چی میگه؟ میگه کارهای کوچکی که ما توی زندگی انجام میدیم، میتونه اثرات خیلی بزرگی داشته باشه. یکسری پروانه این ور دنیا پر می‌زنند بال می‌زنند، اون ور دنیا طوفانی برقرار میشه. کارهای کوچیک ما میتونه اثرات بزرگی داشته باشه. چی میشه من امروز به نقطه ای رسیدم که افزایش قیمت بنزین تو زندگی تأثیری نداره واقعا. چون

یکسری کارهای کوچیک انجام دادم که نتایج بزرگی برام داشته، مثال معروفی هست که بخاطر میخی نعلی افتاد، بخاطر نعلی اسبی افتاد، بخاطر اسبی سواری افتاد، بخاطر افتادن سواری جنگی شکست خورد. بخاطر شکست خوردن در جنگی مملکتی نابود شد و همه اینها بخاطر این بود که کسی میخی را محکم نکوبیده بود. میخام بهترتون چی بگم، بهترتون میخام بگم کارهای کوچیکی که ما توی زندگی انجام میدیم، میتونه نتایج بزرگی داشته باشه. یکی از کارهای بزرگی که شما الان انجام دادید؛ در یک کانال پولسازی عضو شدید. یک کار کوچیک ولی نتیجه بزرگش چیه؟ شما تا سه ماه دیگه به نقطه ای میرسی که خودت شگفت‌زده میشی. کارهای کوچیک ما میتونه نتایج بزرگی داشته باشه. و من به شما تبریک میگم که اولین قدم را برداشتید. اولین قدم هم خوب برداشتید فقط بایدادامش بدین. عزیزان دلم توجه داشته باشید اینکه توی زندگی به کی گوش میدی تعیین کننده اینه که به کجا میرسی. دوباره به جمله‌ام توجه کنید. اینکه توی زندگی به کی گوش میدی تعیین میکنه که شما توی زندگی به کجا میرسی. شما تا به امروز خیلی هاتون رفتید توی کسب و کارهای مختلف و شکست خوردید، شکست خوردید و شکست خوردید. بهترتون میگم به کی گوش کردید که رفتید فلان کار را انجام دادید. اینکه به کی گوش میکنید، تعیین میکنه که شما توی زندگی به کجا میرسی. متاسفانه 90 درصد کسانی که توی اینستاگرام آموزش‌های کسب و کار میدن، تنها منبع درآمدشون فروش فایل‌های آموزشی‌شون. خیلی هاشون رفتند کافی‌شاپ زدند، بستنی‌فروشی زدند و کارهایی را راه انداخته‌اند ولی ورشکست شده‌اند و به این نتیجه رسیدند که من تنها منبع درآمدم، فروش فایل آموزشی. کسی که تا به امروز کسب و کاری را راه ننداخته، آیا میتونه برای شما راهنمای مفیدی باشه. شما یکی از مهمترین علت‌های شکست داخل زندگی این عزیزم. اینکه به آدم‌های غلط گوش میدی. طرف رفته یک کاری را راه انداخته ورشکست شده، میگم با کی مشورت کردی؟ با بابام مشورت کردم. بابات چه تجربه کسب و کاری داره؟ هیچی! پس چرا مشورت کردی؟ اینکه به کی گوش میدی تعیین میکنه که شما تو زندگی به کجا میرسی؟ پولدارهای واقعی دنیا اینجوری نیستند که شما داخل اینستاگرام توی ایران می بینید. توی اینستاگرام ایرانی‌های که دارند کسب و کار آموزش میدن، طرف اگر پورشه سوار بشه و با پورشه‌اش سلفی بگیره شما فکر میکنی پولداره. در واقعیت آن آدم فقیره. و معلوم نیست آن پورشه رنت (اجاره‌ای)، از کجا جور شده، ارث بهش رسیده، یک روز آمده قرض کرده و خیلی نکات عجیب و غریب دیگه که وجود داره. اینکه شما به کی گوش میدید تعیین میکنه که تو زندگی به کجا میرسی. ازت میخام آگه میخای سه ماه همراه من باشی، سه ماه فقط و فقط و فقط فایل‌های من را گوش کن. سه ماه از هر چه کلاس آموزشی، فایل آموزشی توی پیج اینستاگرام هست بکش بیرون و فقط این فایلها را گوش کن. یک عمر به شیوه خودت زندگی کردی، ایرادی نداره، سه ماه به سبک محمد بصیری زندگی کن. این همه عمر گذشته خودت هر کاری دوست داشتی انجام دادی، سه ماه فقط بیا تو تیم من. سه ماه هر کاری را که بهت میگم، صفر تا صدش را انجام بده و ببین چه نتایجی میگیری. من آدم‌هایی را داشتم که طرف ورشکسته 4 میلیاردی بوده، ورشکسته کامل، استارت آپ راه انداخته بود 4 میلیارد تومان ضرر کرده بود، نگرفته بود. سه ماه آموزش بهش دادم، درآمد نزدیک به ماهی 50 میلیون تومان. پسر 18 ساله داشتم توی دوره‌ام، بدون درآمد سه ماه آموزش دادم به راحتی درآمد 15 میلیون تومان. کلی آدم درآمدهای بین 5 تومان تا 150 تومان به آسانی، پایان سه ماه. تنها کاری که انجام دادن، چیکار کردن، فقط آمدن فایل‌های من را گوش دادن. من دیروز یک مشاوره کسب و کار داشتم یک عزیزدلی- من خودم رستوران دارم- رستوران زده ورشکست شده. بهش گفتم چرا رفتی رستوران زدی؟ گفت: یک بابایی توی اینستاگرام بود، خیلی معروف و یک میلیون و خرده‌ای هم فالوور داره، من رفتم باهاش یک مشاوره کردم. بعد به من گفت عزیز دلم تو باید اکشن توی زندگی داشته باشی. یعنی آمد گفت چقدر فکر و خیالات میکنی، برو اقدام کن، برو اقدام کن، برو اقدام کن. بنده خدا را باد کرده بود. این بنده خدا بدن اینکه تحقیقات لازم را انجام بده بدون اینکه اصلا یاد بگیره چطوری کسب و کار را راه بیاندازه، رفته رستوران زده و بعد از چند

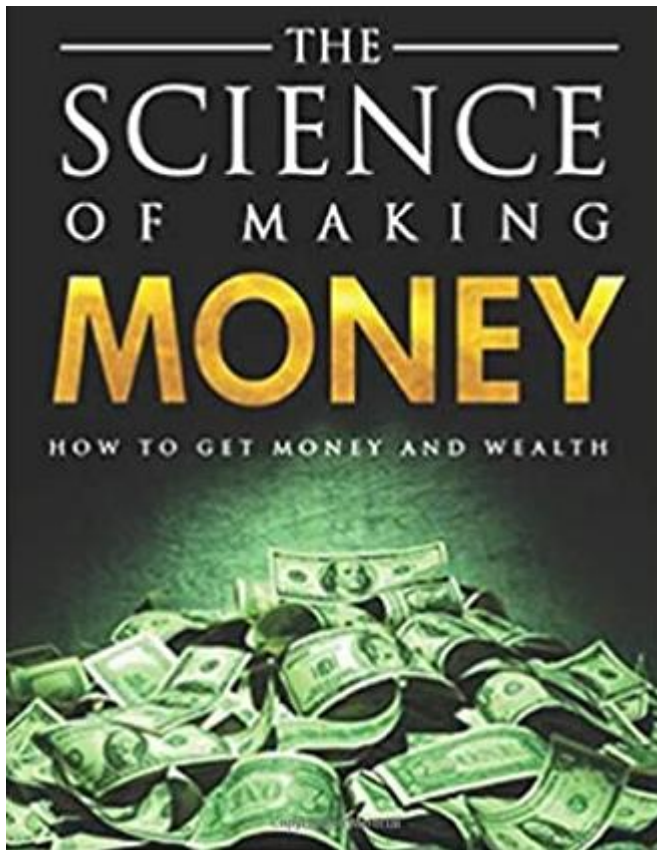
ماه با سر خورده زمین و هرچی را که تو زندگیش جمع کرده بود از دست داد. حالا بره پیش آن آدم بگه من بخاطر حرف تو، آدم کسب و کار راه انداختم، چه اتفاقی میافته؟ طرف میگه به من چه؟ من بهت پیشنهاد دادم. ایرادچی؟ ایراد اینه که ما به آدمهای غلطی گوش میدیم. من یادم میاد که ما دبستان که بودیم، وضعیت زندگی بشدت عادی داشتیم. الان هوا سرد شده بگزارید یک مثال براتون بزنم، ما آن زمان یک دانه ژیان داشتیم، هر وقت هوا خیلی خنک میشد، سرد میشد، هر وقت برف میامد ماها ما 4 تا بچه هممون خیلی ناراحت میشدیم. علت فکر میکنیدچی بود؟ علت این بود که هر وقت هوا سرد میشد، ماشین خراب میشد، و ما مجبور میشدیم؛ خونمون تو یک سرایشی ملایم قرار داشت و ما مجبور میشدیم اول هول بدیم به سمت پائین بعد ماشین روشن نمیشد مجبور میشدیم سریالائی ماشین را بکشیم بالا، دوباره هل بدیم. یک زمانی تا حدود سن 15 سالگی، ما تو خونمون هفته‌ای یکمرتبه برنج میخوردیم. آن هم فقط جمعه‌ها. اصلا یادم نمیره من اولین کسب و کارم را 15 سالگی شروع کردم، توی دوره واستون توضیح میدم، با دستهای کاملا خالی، هر کاری هم بگید آدم توی زندگیم انجام دادم. تا 15 سالگی ما همش به بابا و مامان میگفتیم، بنده خدا بابا تک دسته، همین که خرج زندگی بچه‌ها را میداد هنر کرده بود. خرج تحصیل اگر میتونست بده. تا سن 15 سالگی ما معمولا مسافرت نمیرفتیم. به خانواده کلی فشار می آوردیم، که اگر میشه ما 4 تا بچه‌ایم مسافرت ببرید و از این حرفها. ما سالی یکبار فکر میکنید کجا میرفتیم؟ هر سال ما را مشهد می بردند. اصلا مشهد زده شده بودیم. واسه من خیلی جالب بود، آن زمانیکه هر سال گیر میدادیم و ما را یکبار مشهد می بردند سه روزه؛ من رو میگردیم به بابا؛ بابا یک آدم کلاسیک قدیمی با الگوهای قدیمی و باورهای قدیمی و همه چیز قدیم. رو میگردم به بابا، به بابا میگفتم که بابا مثلا فلان دوست من پارسال سفر خارج از کشور رفت چرا ما نمیتونیم سفر خارج از کشور بریم. و سالیان سال پدرم میگفت پسر من یاد گرفتن نون حلال بیارم سر سفره، من دزدی نمیکنم و آن زمان رفته بود توی ذهن من یعنی کسی که سفر خارج از کشور میره دزدی میکنه و کسی که نمیتونه سفر بره و زندگی محقرانه‌ای داره زندگی درستی داره، زندگی درستی داره، زندگی سالمی داره. ببینید چقدر باورهای اشتباه، من 12 ساله هر سال چند سفر خارج از کشور میرم، خدا را شکر، خدا را شکر، خدا را شکر و کلی هم خدمت به مردم میکنم. قرار نیست ما با کله بابا، مامانمون زندگی کنیم. قرار نیست ما با کله نظامون زندگی کنیم. من ازتون میخام سه ماه با کله من زندگی کنید، سه ماه با شیوه من زندگی کنید. سه ماه هر چیزی که من میگم انجام بدید، نتایج فوق العاده بگیرید. من اولین کاری که انجام داده بودم، 15 سالگی، تراکت بود. تراکت پخش کن. یک زمانی تو رستوران ظرف می‌شستم. زندگی سختی داشتم ولی الان از اصل خودم راضیم. الان زندگیم دارم، خونم دارم، ماشینم دارم، پول داخل بانکم دارم، ویلامو دارم، زمینمو دارم، سرمایه در کسب و کارهای مختلف. رستورانم فقط تو یک شهر یک میلیارد تومان سرمایه‌گذاری توش کردم. عده‌های مختلف وجود داره. اینها همه را از صفر شروع کردم بدون اینکه هزار تومان از کسی قرض کنم. من همیشه توی همایشهای حضوریم میگم برید تحقیق کنید ببینید اگر محمد بصیری هزار تومان وام از جایی داشت، هر چی شما بگید درست. من نه بدهی به کسی دارم و نه هزار تومان وام دارم، نه ماشین قسطی دارم، نه خونه قسطی دارم. هر چی دارم خودم خلق کردم در زندگیم. چجوری خلق کردم؟ با دونستن قوانین. شما هم قوانین را بدونید توی زندگی تون پیشرفت میکنید. میخام دل بدید به مسیری که میخوایم شروع کنیم. میخام 12 هفته کنار شما باشم و تجربه 12 ساله کسب و کارم را میخوام به شما هدیه کنم تا برید به ترکونید. خیلی‌ها ازم می‌پرسند آقای بصیری شما دهه شصتی، چجوری درآمدی به این خوبی داری؟ چطور این قدر خوشحالی؟ وضعیت مالی خوبی داری؟ پدر، مادرت پولدار بودن؟ معلوم پدر، مادرم هنوز هم پولدار نیستند. چرا به این نقطه خود من رسیدم؟ میخام بهتون بگم فقط یک درصد از آدمهای دنیا درآمد خوب دارند، شغل خوب دارند، خانواده خوب دارند، عشق را توی زندگیشون احساس می‌کنند و کلا زندگیشون بهشون خوش میگذره. حالا سوال این که این یک درصد آدمهای دنیا که همه چیزشون فوق العاده-اس، چرا زندگیشون اینقدر فوق العاده‌اس؟ چرا اینقدر زندگی‌های باحالی دارند. یک درصد از آدمهای دنیا پولدارند، 99 درصد فقیرند. 99 درصد سرمایه‌های کل دنیا دست یک درصد از آدمهای دنیاست. چرا آن یک درصد آنقدر پولدارند. چرا این یک درصد اینقدر زندگی خوب دارند. تو همین ایران خودمان چرا یک سری از آدمها این همه زندگی باحال دارند. چرا اینقدر خوب میتونند خرج کنند. زمانیکه با آدمهای شکست خورده روبرو میشم و از آنها سوال میبرسم میگم چرا یک درصد از ایرانیها اینقدر پولدارند؟ جوابشون به من اینه، آدم شکست خورده‌ها این را میگن؛ آدمهایی که الگوهای غلط دارند این را میگن؛ این آدمها میگن این یک درصد شانس دارند، میگن این یک درصد دزدی میکنند، میگن این یک درصد اصلا بهشون ارث رسیده و صحبت‌هایی از این قبیل. میخام بهتون یک چیزی را بگم. این یک درصد از آدمهای دنیا که زندگی فوق العاده‌ای دارند، یک سری چیزها را میدونند که

99 درصد از آدمهای دنیا نمیدوند. ما گروههای مخفی بشدت فوق العاده ای داریم داخل آمریکا. نمیدونم اسمهاشون را شنیدید یا نه؟ اسکالر هوم، برادر هورد. اینها گروههای ثروتمندی آمریکا هستند. همشون هم متشکل از یهودیهها، کسانی که ثروت دنیا دست آنهاست. حالا این گروههای کوچولویی که توی آمریکا وجود دارند، چیکار می کنند؟ کل 99 درصد اقتصاد دنیا، پول دنیا دست اینهاست. این آدمها چیکار می کنند؟ نسل به نسل قوانین را به همدیگه منتقل میکنند. اینجوریکه پدر مولتی میلیاردر، پسر مولتی میلیاردر، نوه مولتی میلیاردر. نسل به نسل داره منتقل میشه. من از سال 88 با کمکم خداوند بزرگ، توی یک گروه ایرانیهای پولدار عضو بودم. یک گروه مخفی وجود داره از کسانی که، البته چندتا ویژگی دارند و من الان حدود ده ساله که عضوم. یکی اینکه افرادی که عضو این گروهها هستند که من هم جزء این گروهها هستم، نباید هیچ وام بانکی نداشته باشند. اگر وام بانکی داشته باشند؛ ما اجازه ورود نمیدیم. دو، نباید هیچ کار دولتی انجام بدهند. یعنی اگر میخواهند



صادرات، واردات، هر چیزی که میخواهند انجام بدهند، نباید به دولت وابسته باشه و سه، سرمایه ای که دارند باید حداقل 5 میلیارد تومان باشه. خوب الان این گروهی که من عضوم توی ایران نزدیک به نصد تا عضو داره. هشتصد و نود و خرده ای، نزدیک به نصد نفر عضو داره که داریم آماده میشیم آموزشهای خاص خودمون را به همدیگه منتقل کنیم. داریم آن قوانینی را منتقل می کنیم که هیچکس تو ایران خبر نداره که اگر خبر داشت اون هم می تونست پولدار بشه. من میخواهم بعضی از این قوانین پولساز را برای شما افشاگری کنم. تا شما هم برید پول درست کنید تا شما هم

برید شغل خودت را بدست بیاری. تا شما هم کسب و کار خودت را بترکونی. آدمهای موفق دنیا آنقدر هم که شما فکر میکنید منحصر به فرد نیستند؛ برخلاف چیزی که شما فکر می کنید. آدمهای موفق دنیا و ایران چیزهایی را میدوند که آدم عادیها نمیدوند. آدم موفقا با قوانینی آشنا هستند که آدم معمولیها آشنا نیستند و اگر شما آشنا بشید چه اتفاقی میفته؟ مثل هزاران نفری که توی دوره های ثروت سازی من شرکت کرده اند، نتیجه می گیرید. نتیجه میگیرید فوق العاده. پایان سه ماه تبدیل به یک شخص جدید شده اید. عزیزان دلم خداوند همان جوریکه اجازه نمیده ضربان قلب تو ده دقیقه متوقف بشه، نظام هستی هم ده ثانیه متوقف نمیشه. نظام هستی بر پایه نظم است. این جهان بر پایه نظم و عدالت برقرار شده. ولی چرا بعضیها به من میگن ما هرچه سگ دو میزنیم به هیچ جا نمیرسیم. طرف میگه من روزی 18 ساعت کار میکنم به هیچ جای نمیرسم. علت چیه؟ علت اینه که آن آدم فقط داره تلاش الکی میکنه، بدون اینکه با قوانین آشنا باشه. زمانیکه با این قوانین آشنا بشی با کمترین تلاش موجود، به نتایج فوق العاده میرسی. خداوند این دنیا بواسطه قوانینش با ما انسانها صحبت میکنه. قوانینی بر این دنیا حاکم است که اگر آن قوانین را بدانیم میشه مثل شنا کردن در مسیر رودخانه. کسانی که قوانین را بدوند در مسیر رودخانه دارند شنا میکنند، اصلا تلاشی هم نکنه رودخانه میبردش آنجایی که دلش میخواهه. ولی کسی که قوانین را نمیدونه مثل چیه؟ مثل شنا در مسیر معکوس رودخانه است. ما فقط داریم زور میزنیم ولی هیچی جلو نمیریم. من هر روز با آدمهایی روبرو میشم که میگن من هرچه تلاش میکنم، نتیجه ای نمیگیرم. بهش میگم ایراد تو، توی ذهنت تو قوانین را نمیدونی. وقتی قوانین را ندونی هرچقدر هم تلاش کنی، اتفاقی نمیفته. بر این دنیا قوانین حاکم، بر قوانین استوار. خدا با قوانینش داره با انسان صحبت میکنه. خدا میگه اصلا واسه من فرق نمیکنه تو مسلمانی، مسیحی، یهودی، کلیمی، زرتشتی هستی اصلا فرقی نداره کی هستی. تو قوانین را اجرا کن نتیجه میگیری. دقیقا مثل رفتن پشت یک گاوصندوق. اصلا مهم نیست کی جلوی گاوصندوق وایساده. تو رمز را بزنی گاوصندوق باز میشه. گاوصندوق جهان هستی هم همینجوری کار میکنه. اصلا مهم نیست که تو کی هستی. اصلا مهم نیست بابات کیه، مامانت کیه. اصلا مهم نیست که مثل من زندگی سطح پایینی داشتی. اصلا مهم نیست. شما رمزها را بزنی گاوصندوق باز میشه. چرا با این قدرت دارم میگم پایان سه ماه کسب و کار ایجاد میکنی و درآمدت فوق العاده میشه. چون من قوانین را می دانم. چون من تو یک گروه نزدیک به نصد نفری عضوم که حداقل هرکدامون 5 میلیارد سرمایه داریم. بعضی ها تا صد میلیارد. همشون قوانین را می دونند. همشون قوانین را اجرا میکنند و زمانیکه قوانین را اجرا میکنند نتایج فوق العاده ای میگیرند. ازتون میخام که شما هم دل بدید به آموزشها. میخام که با قوانین آشنا بشید. و ساده بودن قوانین گولتان نزنه. از همین ساده هاست که ما لطمه میخوریم. خیلی ها دنبال قوانین پیچیده اند، قوانین اینقدرها پیچیده نیستند. قانون ساده اس تو خبر نداری. قانون ساده اس باخبر بشید. میگه اینجوری که ساده اس نباید من را به پول برسونه، پس من اجرا نمیکنم. ولی غلط. همین قانون ساده را اگر اجرا کنی به نتیجه میرسی. میخام قبل از اینکه وارد جزئیات بیشتری بشم، شما روی کاغذاتون سه تا سوال را یادداشت کنید. با من هستی دیگه ان شاء اله درود بر شما. سه سوال مهم را روی کاغذاتون یادداشت کنید. اولین سوالی که میخام یادداشت کنید این است که الان کجام؟



پس سوال یک چي شد؟ الان کجام؟ استپ بزنیید و جواب سوال اول را یادداشت کنید. بعد سوال دوم را یادداشت کنید و جواب آن را بنویسید. پس سه سوال مهم را الان باید پاسخ بدید. 1- الان کجام؟ الان کجام منظورم چیه؟ روی کاغذ یادداشت کنید که الان شغل دارید یا ندارید. اونیکه نداره میگه ندارم و اونیکه داره یادداشت میکنه که شغلش چیه. بعد یادداشت کنید که الان درآمدتون چقدره. یکی میگه من خونه دارم دوتا کار داشتم از بین رفته الان اصلا کاری ندارم. مینویسه درآمد صفر است. یکی میگه یک مغازه دارم مثلا یک موبایل فروشی دارم ماهی مثلا 3 میلیون تومان درمیارم، یک و پونصدش اجاره مغازه میدم، یک و پونصدش برام میمونه که خرج روزمره ام را میده. مینویسه ماهی 3 میلیون تومان است با اجاره کاری نداشته باشه. چیزی که درمیاره را مینویسه. پس الان هرکدام از شما عزیزان یادداشت کنید که الان وضعیت مالیتون چطوره. شغل دارید یا ندارید. اگر دارید درآمدتون چقدره. 200 هزار تومان، یک میلیون تومان، 50 میلیون تومان یادداشت کنید که درآمدتون چقدره. پس سوال یک چي شد؟ الان کجام؟ سوال دو به کجا می خواهم بروم؟ یعنی چي؟ یعنی دوست داری درآمدت چقدر بشه. طرف میگه من الان یک کسب و کاری دارم درآمد ماهی پونصد هزار تومان دوست دارم درآمد ماهی 5 میلیون تومان بشه. یعنی پاسخ سوال دو چي

مینویسه؟ درآمد دوست دارم 5 میلیون تومان بشه. یک کسی شغل نداشت تو سوال یک درآمدش صفر بود تو سوال دو چي باید بنویسه؟ شما بگید. اون کاری را که دوست دارید داشته باشید، دوست دارم یک شغل داشته باشم در زمینه آرایشگری؛ میتونه زمینه اش هم نویسه فقط درآمدش را بنویسه. دوست داری درآمد چقدر داشته باشی؟ پس سوال یک الان کجام؟ دو به کجا می خواهم برم یعنی دوست داری چه درآمدی داشته باشی. هر درآمدی که تا سه ماه دیگه داشته باشی خیلی خوشحالت میکنه. طرف درآمدی مثلا ماهی 3 میلیون داره، میگه مثلا تا سه ماه دیگه اگر درآمد 6 میلیون تومان داشته باشم خیلی خوشحال میشم. ببین درآمدش دو برابر میشه واقعا خوشحال کننده اس. پس جواب سوال دو را چي باید بنویسید؟ من دوست دارم چقدر درآمد داشته باشم. چه شغلی داشته باشم؟ و سوال سه این است که چه کاری باید انجام بدم؟ توجه کنید که جلوی سوال سه را خالی بگذارید. سوال سه را خودم در طول این سه ماه جوابشو بهترتون میدم. راجع به این سه سوال فکر کنید، بعد فایل دوم را پلی کنید. درود بر شما.

ممنونم از شما عزیزان دلم که همراه من هستیید. میخاهم ادامه صحبتهايم را با شما عزیزانم داشته باشم. امیدوارم که به دو سوال اول جواب داده باشید. میخاهیم با دو سوال اول متوجه بشیم الان درآمد چقدره؟ دوست دارم درآمد چقدر باشه. بعضی وقتها بوده که من مثلا مراجعه کننده داشتم مثلا سارا جان با درآمد حدود 10 میلیون. درآمدش در سوال یک 10 میلیون بود. آرایشگاه داشت. در سوال دو نوشته بود که دوست دارم درآمد 20 میلیون بشه. پایان سه ماه آمده بود پیش من میگفت آقای بصیری درآمد من راضی کننده نیست گفتم درآمدت الان چقدره؟ گفت الان درآمد از 24 میلیون تومان گذشته. گفتم عزیز دلم تو درآمدت اگر دو برابر می شد خوشحال میشدی. چرا الان با 24 میلیون تومان خوشحال نیستی؟ گفت فکر کنم ذهنم خیلی بالاتر میخواد. میخام با نوشتن یک و دو متوجه بشید چقدر پول تو زندگیتان بیاد خوشحال میشیید. سوالی یک چقدر دارید؟ سوال دوم چقدر دوست دارید داشته باشید؟ سوال سوم هم قرار شد خودم در طول این سه ماه بگم. میخایم کمتر وارد علم پولسازی بشیم. ما علمی تو دنیا داریم بنام علم پول سازی. من خودم تا حال در 100 دوره پولسازی در داخل و خارج شرکت کرده ام. ما علمی داریم بنام علم پولسازی که بینظیره و خفن جواب میده. The science of money making علم پولسازی. علم پولسازی چی میگه؟ چرا ما پول تو زندگی هامون نمیداد؟ چون با

علم پولسازی آشنا نیستیم. با علم پولسازی آشنا بشیم پول هم تو زندگی هامون میاد. علم پولسازی چی میگه؟ میگه پول میوه های درختی است که ریشه های آن در ذهن شما می روید. این جمله را دوست دارم یادداشت کنید. علم پولسازی چی میگه؟ میگه پول میوه های درختی است که ریشه های آن در ذهن شما می روید. به به. میگه اگر میخای پولدار بشی، درختت میوه های فراوان و شیرین و پرآب و بدون کرم خوردگی داشته باشه، باید روی چی کار کنی عزیز دلم؟ روی ریشه ها کار کنی. پول میوه های درختی است که ریشه های آن در ذهن شما می روید. ما چند مدل پول درآوردن داریم. امام علی (ع) میگه تو نهج البلاغه اش. میگه ما دو نوع رزق داریم. 1- رزقی که تو به سمتش میری- 2- رزقی که اون به سمت تو میاد. امام علی هم با قوانین آشنا بوده. در ذهنهای شما غلط جاگذاری کردن که امامان ما فقیر بودند. کی میگه امامان ما فقیر بودند. امامان ما تو زمان خودشون جزء ثروتمندترین آدمهای زمان خودشون بودند. چرا؟ با علم پولسازی آشنا بودند. امامان ما قوانین نظام هستی را میدونستن. امام لی تو نهج البلاغه اش میگه ما دو نوع رزق داریم. 1- اون رزقی که تو به سمتش میری. کاری که 99 درصد آدمهای جامعه می کنند. همان 99 درصدی که سگ دو میزنند، همان 99 درصدی که کل شب را باید دنده عوض کنه، باید گاز بده، باید کلاچ بگیره؛ برای اینکه چندر غاز بگذارند جلوش. دو نوع رزق داشتیم: یکی اونیکه به سمتش میریم یعنی آدمها دارند دنبال پول میرند. دومین مدل رزق چه نوع رزقی است؟ رزقی است که پول دنبال تو میاد. علم پولسازی کامل ترست میگه. میگه ما سه نوع مدل پول درآوردن داریم. به جمله ام خیلی توجه کنید. باید پیامها را دریافت کنید. باید یک مدل دیگه فکر کنید تا نتیجه بگیرید. سه مدل پول درآوردن داریم. یک با جسمت. با جست یعنی چه؟ یعنی اون بنده خدایی که تو اسنپ کار میکنه چجوری داره پول در میاره؟ با جسمش. اون کارگری که داره تو ساختمان کار میکنه، با چی داره پول در میاره؟ با جسمش. کسی که فقط با جسمش پول در میاره، در زندگیش در خوشبینانه ترین حالت ممکن خودش تیکه پاره کنه، یک زندگی معمولی داره. بابای من بازنشسته فرهنگ بود. زمانیکه معلم بود دو شیفیت کار می کرد. زندگیش معمولی بود معمولی. با ماشین خراب این ور و آن ور میرفت، نه رستوران میرفت، نه سفر آنجوری میرفت. یک زندگی کاملاً معمولی. بابای من بیش از شصت سالش. اونیکه الان زندگی کنه که یک خونه هم نمیتونه جور کنه. خوب پس سه مدل پول درآوردن داشتیم. این را یادداشت کنید. یکی، با جسم خودت، دو، با ذهن خودت، این همان مدلی بود که امام علی میگفت پول به دنبال تو میاد. تو میتونی ذهنتو تبدیل به یک ذهن ثروت ساز کنی. ذهن ثروت ساز چطوری کار میکنه؟ پول میاد تو زندگیش. آدمها میان بهش پول میدن. سومین مدل پول درآوردن ترکیب ذهن و جسم. یعنی شما ذهن و جسم را با هم قاطی کنی. هم بصورت جسمی کار کنی و هم بصورت ذهنی. بصورت جسمی تو به سمت پول میری و به صورت ذهنی پول به سمت خودت میکشی. اینجوری خیلی سریعتر به پول میرسی. مدلی که من توی سه ماه بهتون آموزش میدم، سومین مدل. ترکیب ذهن و جسم. من هم روی ذهن تو کار میکنم هم روی جسم تو کار میکنم و اینجوریه که تو سه ماه نتیجه میگیری کارستون. نتیجه میگیری فوق العاده. خیلی از مراجعین من کسان بودند که سن بالای 50 سال داشتند. یک خانمی آمده بود آبرومند توی یکی از جلسات من؛ با آقا پسرش آمده بود. یک پسر 27 ساله داشت و خود مامان بالای 50 سال داشت. گفت من دوست دارم پسرم کلاس شما شرکت کنه و من حاضرم هر چه طلا دارم بفروشم پسرم بیاد کلاسهای شما شرکت کنه. پسر میگفت من نیاز به کلاس ندارم. از این تفکرات مزخرف ما ایرانیها که من همه چیز را خودم بلدم و از این حرفها. زمانیکه با پسرش آمد داخل جلسه معارفه من، خود مامان در نهایت تصمیم گرفت توی کلاسهای من شرکت کنه. مامان خونه دار بود و همسرش یک مغازه با درآمد بشدت پایین داشت و توی یک خانه اجاره ای زندگی میکردند و مامان طلاهاش را فروخت و خود مامان آمد تو کلاسهای من شرکت کرد و پایان سه ماه شیرینی فروشی تاسیس کرد. هم با قدرت ذهنش و هم با قدرت جسمش. پایان سه ماه زمانیکه شیرینی فروشی را زد، تو ماه اول درآمد 25 میلیونی داشت. زمانیکه 40 روز کار کرده بود؛ 30 میلیون پول کلاس درآمده بود و الان درآمد بالای 50 میلیون داره. علت چی بود؟ علت این بود که خداوند- به این جمله من توجه کنید- میخواد همه شما زندگی فوق العاده ای داشته باشید. اگه تو خودت خدات بودی، بندگان را میفرستادی روی زمین برای اینکه یک زندگی محقرانه ای داشته باشند، برای اینکه رنج بکشند، برای اینکه سختی بکشند، برای اینکه صبح تا شب فحش بدن و فحش بشنوند یا میفرستادیشون روی زمین برای اینکه یک زندگی فوق العاده ای داشته باشند. تو اگر خدات بودی کدام کار را انجام میدادی. تو اگر خدات بودی، بندگان را میفرستادی روی زمین تا عالی زندگی کنند، درخشان زندگی کنند. میدونم الان از من میپرسی پس چرا 99 درصد آدمهای دنیا قشنگ زندگی نمیکنند؟ من میخام بهت بگم این 99 درصد انتخاب نکرده اند که قشنگ زندگی کنند. انتخاب کرده اند که زندگی معمولی داشته باشند. انتخاب کرده اند که کاملاً فقیر و معمولی زندگی کنند.

انتخاب کردند. یک مادر و پسر میان توی جلسه من؛ پسر هنوز هم بیکاره و مادر درآمد فوق العاده داره. علت چیست؟ خدا فرصتها را سر راه همه قرار میده. یکی از فرصتهاش استفاده میکنه، فوق العاده به چیزهایی که میخاد میرسه. اونیکه استفاده نمیکنه تقصیر خودشه. پس ما با انتخابهامون زندگیمون را شکل میدیم. من دوتا خواهر دوقلو دیدم، سحر و سارا. دوتا خواهر بودند ارشد داشتند میخوندند هر دوشون، نزدیک 27 ساله. دوتا خواهر بودند تو جلسات من هر دوتاشون هزینه‌ها را پرداخت کردند پایان جلسه اول یکی از خواهرها گفت نه این توضیحاتی که آقای دکتر داره میده به کار من نیاد. خوب هر کس بیاد پیش من بگه من کلاست را دوست ندارم؛ هزینه‌اش را کامل بهش پس میدم. هزینه‌اش را بهش برگردوندم. اون خواهر دیگه موند تو کلاس. الان دو سال و نیم از آن زمان گذشته. هفته پیش که من داشتم باهاشون صحبت می‌کردم، خواهری که موند داخل کلاسهای من، الان درآمد بالای ده میلیون داره، اون خواهر دیگه هنوز دنبال کار. علت چیست؟ علت دقیقا مثل همین فایل است. یک فایل الان جلوی شما قرار گرفته، یکی میگه نه، این فایل برای من فایده نداره و مسیر را ادامه نمیده. یکی دیگه تا آخر مسیر را ادامه میده. اصلا تا آخر زندگیش با این مدلی که من میگم زندگی میکنه. نتیجتا اونیکه انتخاب میکنه و ادامه میده زندگی فوق العاده‌ای داره و اونیکه ادامه نمیده، زندگی کاملا معمولی داره. علم پولسازی چی میگفت؟ پول میوه‌های درختی است که ریشه‌های آن در ذهن شما میروید. اصلا غیر ممکن شما ذهن مسموم داشته باشید، ریشه خراب داشته باشید و بتونید پول فوق العاده در بیارید. غیر ممکن. من هزاران آدم را تا به امروز دیده‌ام، غیر ممکن با ذهن خراب پول خوب در بیاری، غیر ممکن. متأسفانه سیستم آموزشیمون هم مشکل داشته تا به امروز. سیستم آموزشی تو مدرسه به ما چی یاد دادند. به ما توان یاد دادند. ولی آیا شما یاد گرفتید، بعد از یاد گرفتن توان؛ متوجه شدی چجوری سرمایه‌ات را چند برابر کنی؟ نه. فقط توان مزخرف را به ما یاد دادند و گفتند بعدا به کارتون میاد. جذر را بهتون یاد دادند بعدا بهتون یاد دادند چطوری مشکلات را زیر جذر ببری و کمترش کنی نه فقط گفتند که جذر به کارتون میاد. تو مدرسه چی یاد دادند؟ فرق بین جلگه و آبرفت را به ما یاد دادند. به ما یاد دادند میسی سی پی کجاست؟ به ما آمدند مطالب مزخرف یاد دادند که هیچکدامشون تو زندگی به کارمون نیاد. مشخصاتتون را برای من فرستاده بودید خیلی‌هاتون دکتری دارید با دکترا تون الان میتونید پول در بیارید؟ نه اینها خیانت‌های است که به ما شده است. هی به ما گفتند درس بخون، درس بخون. آخرش مگه من نباید باید باهاش پول در بیارم؟ نه چون به ما روش پول درآوردن را توضیح ندادند. جینگر یک جمله معروف داره. تازه تو آمریکا چنین حرفی میزنه. میگه تحصیلات آکادمیک اموراتت را میگذرانند، آموزشهای غیر کلاسیک که مهارت را به تو می‌آموزد تو را ثروتمند میکند. تو آمریکا هم تحصیلات آکادمیک، میشود زندگی معمولی. میخای زندگی ثروتمندانه- ای داشته باشی، آموزشهای غیر کلاسیک باید ببینی که مهارت بهت آموزش میدن. تدرسی میگه مهارتت 5 برابر بشه، ثروتت هم 5 برابر میشه. مهارت فقط مهارت جسمی نیست. قطعاً مهارت جسمی و ذهنی است. من دارم ذهنت را آماده میکنم، برای دریافت اطلاعات. برای اینکه متوجه بشی مدلی که فکر میکردی غلط بوده که باعث شده نتیجه غلط بگیری. نتایج زندگی تو حاصل تفکرات تو. تفکراتت را درست کن نتایجت درست میشه. چرا من دارم فریاد میزنم، چون میدونم روش چیه. میدونم قانون چیه. میدونم چجوری میتونی ثروتمند بشی. تو ذهنت را باید عوض کنی. سیستم بهت چی میگه؟ سیستم میگه برو کارمند شو. خیلی‌ها تو معرفی خودشون گفته بودند که دوست دارند کارمند بشن. زندگی کارمندی چیه؟ الان کارمندا چقدر دارند؟ سه تومن، چهار تومن، پنج تومن، شش تومن. حالا سوال این است که، افزایش، افزایش حقوق یک کارمند توی یک سال چقدره؟ من میگم 15 درصد یا 20 درصد. خوب تورم توی یک سال چقدره؟ شما توی زندگی‌ها هستی 100 درصد، 50 درصد. حالا اگر طرف 20 درصد حقوقش زیاد شده باشد و تورم 50 درصد باشد، چند درصد فقیرتر شده است. زندگی کارمندی دیگه جواب نمیده. ما باید بریم سمت کارآفرینی سمت خوداشتغالی. خودمان یک کسب و کاری را درست کنیم. من یادم میاد که از بچگی هی به من می‌گفتند برو کارمند شو. خوب من به بابام می‌گفتم چرا من باید کارمند بشم؟ یکسره به من می‌گفت بین پسر، کارمندی بیمه داره. کارمندی آب باریکه دائم داره. بابا من آب باریکه نمیخام. با این وضعیت تورم با آب باریکه که آدم به جایی نمیرسه. من یکی از اقوام که نسبت دوری داره پارسال عمل قلب داشت او کارمند یک اداره ای بود و به من وقتی بچه بودم میگفت بین محمد جان اگر تو کارمند بشی زندگی خوبی داری یک خوزه معمولی یک زندگی کاملا معمولی. اما ناگهان یک ناراحتی قلبی برایش پیش آمد رفت بیمارستان و گفتند جراحی نزدیک 50 میلیون تومان هزینه داره. خوب بنده خدا نداشت. فقط آب باریکه را داشت. با آب باریکه فقط می‌تونست خرج زندگی بچه هاش را بده. بخور و نمیره آب باریکه. آمد به من زنگ زد گفت محمد جان البته فرزندش زنگ زد ولی او راهنمایش کرده بود. من رفتم بیمارستان کار این بنده خدا را تا



آنجا که می تونستم کمک کردم تا عملش انجام شد. زمانیکه حالش خوب شد بهش گفتم عباس آقا از بچگی به من میگفتی آب باریکه به من میگفتی بیمه این بیمه الان کجای زندگی به کارت آمد. 20 درصد کم کرد از عمل 60 میلیونی. بقیه اش چی با بیمه تونستی بقیه اش را بدی آن آب باریکه کجا به کارت آمد. حقوق بازنشستگی کجا به کارت آمد؟ بعضی وقتها خیلی دیر می فهمیم. خیلی خوب من الان دارم اینها را بهتون میگم. برین واسه خودتون کار راه بیندازین البته با روح و جسم تربیت یافته. نه مثل آن آدمهای بی فکر توی اینستاگرام که یکسره میگن اکشن، اکشن. هی میگن برو شکست بخور، برو شکست بخور. خوب لعنتی این بره شکست بخوره نابود شده. چی برو شکست بخور اینها مال کتابهست. ما باید یک کاری بکنیم طرف موفق بشه نه برو شکست بخور. تربیت سیستم این است که شما کارمند بشی ولی با کارمندی اتفاقی نمیافته عزیز دلم. باید یاد بگیری که خودت کار راه بیندازی. خوداشتغال بشی. من یک فرمولی دارم بنام فرمول پولدار شدن از طریق خوداشتغالی. دوباره تکرار میکنم فرمول طلایی پولدار شدن از طریق خوداشتغالی که هفت گام داره که اگر این هفت گامی که من میگم انجام بدی چه اتفاقی میفته؟ 1- آهایی که کسب و کار دارند و درآمد دارند حداقل طی سه ماه درآمدشون دو برابر من تضمین میکنم. پس اگر این هفت مرحله را انجام بدی، پس چه اتفاقی میافته، آنهایکه کسب و کار دارند درآمدشون حداقل دو برابر میشه. طرف ما داشتیم درآمدش ده برابر و پانزده برابر هم شده ولی حداقل دو برابر میشه. 2- آنهایکه کسب و کار ندارند چه اتفاقی میافته؟ یک کسب و کاری توی این سه ماه میتونند ایجاد کنند که بواسطه کسب و کارشون پولدار میشن. من فرمولی پایه گذاری کردم توی ایران وجود نداره ولی در خارج از کشور همه دارند آموزش میدن. یک چیز دیگه بگم سخنرانانی که از خارج از کشور میان ایران آموز میدن متأسفانه آموزشی که میدن با خارج فرق میکنه. خارج از کشور طرف توی دبی یک جور آموزش میدن توی ایران یک جور دیگه آموزش میدن نمیدونم چرا؟ چون ما جهان سومیم! نمیدونم آموزشها فرق داره دیگه. این فرمول طلایی چیزی است که بصورت بین المللی در دنیا آموزش داده میشه که در ایران فقط من دارم آموزش میدم. پس فرمول طلایی پولدار شدن از طریق خوداشتغالی. فرمول بهتون بگم برای اینکه شما یک پول هنگفت بدست بیاری، پول هنگفتی که هر ماه وارد حسابت بشه و روز به روز بیشتر بشه؛ شما باید دوتا در گاوصندوق را رد کنی. چندتا در گاوصندوق را رد کنی؟ فرض کنید که جلوی شما دوتا در گاوصندوق وجود داره. در اول در دوم. در اول را باز کردی در دوم را باز کردی پشت آن پول فوق العاده وجود داره شغل وجود داره، همه چیزهای خوب دنیا پشت آن دوتا در است. اگر من دوتا در گاوصندوق را باز کنم، پولدار میشم و من در طی این سه ماه به شما آموزش میدم چجوری این دوتا در را باز کنی. حالا یک نکته. دوتا در پس شما در جلوتان دارید؛ باید با من همراهی کنید چند تا در در جلومان داریم؟ شما جواب بده چندتا در؟ دو تا در. در اول یک رمز دارد. چندتا رمز دارد؟ یک رمز دارد. در دوم شش تا رمز دارد. دوتا در باز بشه شما پولدار شدید. پس ما دوتا در داریم. در اول یک رمز دارد و در دوم شش تا رمز دارد. روی هم رفته چند تا رمز میشه؟ هفت تا رمز. ولی توجه داشته باشید که دو تا در است. در اول یک رمز، در دوم شش تا رمز. هر وقت هر کدام از این درها رد کنید به پول می رسید ولی پول با ضریب سه، چهار و پنج برابر بعد از باز شدن هر دو تا در است وگرنه شما در اول را باز کنید پول تو زندگی می رسه؛ این دو برابری که بهتون گفتم پول افزایش پیدا میکنه و یک کاری پیدا کنی با حداقل درآمد دو تومان، سه تومان، چهار تومان؛ اصلاً با باز کردن همان در اول اتفاق می افتد. پس در اول یک رمز داره و در دوم چندتا رمز داره؟ شش تا رمز داره. در اول چیست؟ من در اول رمز را بگم. پس در اول یک رمز داره روی کاغذ یادداشت کنید: رمز اول؛ متافیزیک. متافیزیک میدونید یعنی چی؟ اصلاً توی ایران راجع بهش صحبت نشده. فیزیکی که میشه جسم. متافیزیک میشه ماوری طبیعه. یعنی فراتر از جسم. میخوام در زمینه پولسازی بهتون بگم، یعنی چجوری من بواسطه ذهنم پول در بیاورم. فیزیکی که کار نداشته باشید مهم متافیزیک. با ذهنتون چطور میتونید پول در بیارید. چجوری با استفاده از جهان هستی و قانونمندی های نظام هستی میتونید پول در بیارید. یکی از قوانین مهم نظام هستی الان متافیزیک. ما الان در صفحه متافیزیک دنیا قرار داریم. از سال 2012 به بعد کسانی که از متافیزیک استفاده کنند به یکباره زندگیشون تغییر میکنه. در متافیزیک که رمز در اول همش راجع به متافیزیک. یک پایه اصلی وجود دارد پس متافیزیکی که من میگم پایه های مختلفی داره. ولی شما فقط یک پایه را انجام بدید پول میاد تو زندگیتون. پایه اصلی متافیزیک ساخت باورهای پولسازی است. من باورهای پولساز را در شما میسازم، شما پول میاد تو زندگیت و خودت شکفت زده می شی که چجوری این پولها داره میاد. من تنها کسی هستم که تو ایران به متافیزیک کاملاً آشنا هستم و روی خیلی ها اجرا کردم و نتایج فوق العاده گرفتم. پس در اول یک رمز داشت. رمزش چی بود؟ متافیزیک یا ساخت باورهای پولساز. در اول باز بشه آیا نیازی هست در دوم هم باز بشه؟ در اول که باز کنید ساخت باورهای پولساز را یاد بگیری کلی پول میاد تو زندگی ولی اگر میخای

کاملاً آزاد باشی هر جور که دلت میخاد خرج کنی باید روی در دوم هم کار کنی. در دوم راجع به این صحبت میکنه؛ من چجوری از فیزیکم کمک بگیرم. پس در اول راجع به متافیزیک و در دوم راجع به فیزیک. در دوم بهتون گفتم چندتا رمز داره؟ ببینم به حرف من توجه کردید؟ در دوم شش تا رمز داره. خوب شش تا رمز را بگم. رمز اول در دوم؛ استعدادیابی. خیلی وقتها از آدمها می پرسند توی همایشها، عزیزان دلم که استعداد مهمتره یا استمرار؟ همه به من میگن، به ما گفتند استمرار. میگم بهتون مزخرف گفتند. کی بهتون گفته استمرار مهمتر از استعداد؟ میگن سخنرانها گفتن. میگم سخنرانی که چنین حرفی زده مطمئن باش به اندازه جلیبک هم نمیفهمه. انیشتن یک جمله معروف داره. میگه اگر شما توانایی که ماهی را برای بالا رفتن از یک درخت بخواهی بسنجی، آن ماهی در تمام عمرش فکر میکنه یک آدم احمق، فکر میکنه یک حیوان احمق، ماهی کارش شنا کردن تو دریاست. استعدادش شنا کردن در دریاست. اگر بهش بگیم نه تو از درخت برو بالا و استمرار مهمتر از استعداد تو تلاش کنی میشه؛ او میتونه از درخت بالا بره؟ فرض کنیم میتونه خوب چقدر باید دهنش سرویس بشه. چقدر باید فشار عصبی بهش وارد بشه؟ خیلی. پس رمز اول در دوم استعدادیابی بود. من توی دوره پولسازی خودم، شما را استعدادیابی می کنم. مثال میزنم طرف رفته آتلیه عکاسی باز کرده. اگر استعداد تو این زمینه نداشته باشه آیا میشه به درآمد بی نظیر آزادی مالی برسه. من میگم کلی راه یاد دارم که میتونم درآمدش را دو برابر کنم. ولی دو برابر که فایده نداره. او هیچوقت به درآمد ماهی دویست میلیون نمیرسه. باید روی



زمینه ای کار کنی که استعداد داری. باید توی زمینه ای کسب و کار ایجاد کنی و خوداشتغالی انجام بدی که استعداد داری. من کاری که انجام میدم برای شما، استعدادیابی می کنم. پس رمز اول در دوم استعدادیابی بود. کارش را برای شما انجام میدم. باید اینها را یاد داشت کنید در اول یک رمز داشت متافیزیک، ساخت باورهای پولساز بود. در دوم شش تا رمز داشت. رمز اول استعدادیابی بود. رمز دوم رشد شخصی. رمز سوم در دوم دوران گذار کسب و کار.

این ها را دانه دانه ساعت ها راجع به آنها صحبت می کنم. رمز بعدی در دوم برندسازی شخصی پرسنال برندینگ و تبلیغات اسمارت. رمز بعدیش راه اندازی کسب و کار و رمز بعدیش افزایش مشتری و ایجاد مشتری وفادار. توجه کنید که این رمزهایی که بهتون گفتم یک دونه در اول، شش تا در دوم. به ترتیب. شما باید این هفت را به ترتیب پیش برید. باورهای پولسازت را ایجاد کنی بعد استعدادیابی انجام بدی، بعد که استعدادت پیدا شد رشد شخصی خودت را انجام بدی، بعد دوران گذارش را طی کنی، بعد برندسازی کنی، تبلیغات اسمارت کنی، بعد کارت را راه اندازی کنی، کسب و کارت را و بعد مشتری هات را افزایش بدی و مشتری وفادار ایجاد کنی. من توی دوره پولسازیم چیکار میکنم، راجع به هر هفت تایی اینها توضیح می دهم بصورت کامل. من این هر هفت رمز را بصورت کامل براتون توضیح میدم. در این سه ماه حالا چه اتفاقی میفته؛ بهتون گفتم آنکه پشت گارصندوق چیه مهم نیست مهم اینه که رمز بلد باشی. اگر شما رمز را بلد باشی چه اتفاقی میفته؟ اصلاً مهم نیست کی پشت در است. رمز را میزنی در باز میشه. حالا چرا خیلی از کسب و کارها به نتیجه نمیرسه؟ من هفت رمز بهتون گفتم یکی در اول و شش تا در دوم. ششمین رمزی که بهتون گفتم چی بود؟ یعنی رمز پنجم در دوم یا ششمین رمز کلی. راه اندازی کسب و کار. آدمها چرا کسب و کار راه میندازند، شکست می خورند. چون پنج تا مرحله قبلی را طی نکرده اند. طرف رفته بدون اینکه پنج تا مرحله قبلی را طی کنه یعنی روی متافیزیکش کار نکرده، روی استعدادیابیش کار نکرده، روی رشد شخصیش کار نکرده، دوران گذار را طی نکرده،

برندسازی شخصی نکرده، تبلیغات اسمارت نکرده فقط راه اندازی کسب و کار کرده. آیا موفق میشه؟ خوب معلوم با سر میخوره زمین. طرف رفته یک کسب و کاری راه انداخته، شش تا مرحله قبلش را انجام نداده؛ میاد میگه چطور میتونم مشتری را افزایش بدم. خوب اگر مشتری هم افزایش بده به ثروت فوق العاده میرسه؟ نه. چرا؟ چون چون پنج تا مرحله قبلش را طی نکرده. من میتونم همین حالا گیم میتیشن را یاد بدم که تو مرحله هفتم که چجوری مشتری وفادار ایجاد کنی و مشتری را دو برابر کنی. اصلاً واسم کاری نداره. ولی در کوتاه مدت جواب میده. چرا چون تو پنج تا مرحله اول را طی نکردی. رفتی راه اندازی کسب و کار کردی، الان به من میگي چطور مشتری هام را افزایش بدم. خوب معلوم دیگه، مشتری هم افزایش بدي کوتاه مدت افزایش داری. شش ماه، یکسال درآمد داری. درآمدت دو سه برابر میشه. بعد با سر میخوري زمین. همیشه یک ساختمان را از طبقه دوم ساخت. همیشه یک ساختمان هفت طبقه را از طبقه ششم ساخت. باید پی ریزی کنی از طبقه پی بری بالا بعد طبقه اول، دوم، سوم و بعد در نهایت طبقه ششم. ازت میخوام که مراحل را به ترتیب جلو بری. منتظر نباشی که من تا افزایش مشتری را توضیح بدم یا راه اندازی کسب و کار را توضیح بدم. هر مرحله پیش نیاز مرحله بعدی. پس مراحل را باید دونه دونه جلو ببریم. حدود یکساعت امروز با شما صحبت کردم. فقط یک نکته. یادتون دو تا سوال ازتون پرسیدم و گفتم دو تا سوال را جواب بدید. اینکه الان کجام و میخوام به کجا برسم. میخام به کجا برم. این دوتا سوال را زمانیکه جواب دادید، جوابتون را برای آیدی پشتیبانی ما ارسال کنید. کسانی که تمرینات ارسال نکنند حذف میشوند. شما دارید برای یک عمر این کار را انجام میدید پس جدي این کار را انجام بدید. غیرتی کار انجام بدید و مطمئن باشید نتایج در ادامه اش میاد. یک چیز دیگه یادتون باشه من که این دوره پولسازی رایگان را گذاشتم بخاطر این بود که شب داشتم از محل کارم بر میگشتم سر یک چهار راهی یک بچه ساعت یک شب داشت اسفند دود میکرد. شیشه را پایین کشیدم، من همیشه با بچه های سر چهار راه صحبت می کنم. آن وقت شب یک بچه ده تا دوازده ساله بود که وقتی با او صحبت می کردم بهم گفت آقا میتونه بهم یاد بدي چطور پولدار بشم. نمیخوام تا نصفه شب اینجوری کار کنم. آمد توي ذهنم از جانب خداوند. همه پیام ها از جانب خداوند. اگر من میتونم به این بچه با سن پایین یاد بدم چطور پولدار بشه، خوب به بقیه هم میتونم یاد بدم پس چرا دریغ کنم. گفتم من یک کاری میکنم مردم فقط ناله نکنند، فقط غر نزنند. برند کسب و کار ایجاد کنند. بنزین شده چند برابر. به درک. کسی که پولداره به جانشین بر نمی خوره. برن یکجوری پولدار بشن که هیچ دولتی نتونه حالش را خراب کنه. هیچ دولت نتونه وضعیت مالیش را بدتر کنه. من میخوام بهتون این را یاد بدم. اینکه وارد این کار شدي هدیه ای از جانب خداوند. قدرش را خیلی بدون. اثر پروانه ای میگه کارهای کوچیکی که ما تو زندگی انجام میدیم نتایج بزرگی میده. شما سه ماه هر چي میگم گوش کنید، و هر چي میگم انجام بدید. پایان سه ماه یک نتایجی میگیرید که خودتون متعجب میشيد که من چطور به این نتایج رسیدم. جلسه بعد میخوام در مورد اولین رمز صحبت کنم. راجع به متافیزیک. راجع به ساخت باورهای پولساز. چجوری یک کاری کنم که پول بیاد سمت من. اصلاً کاری نداره. من به شما آموزش میدم. تا جلسه بعد شما را به خداوند منان می سپارم.